

GEA jest jednym z największych na świecie dostawców rozwiązań dla przemysłu przetwórstwa spożywczego, napojów i innych procesów. Zatrudniamy około 18.000 pracowników w ponad 60 krajach na świecie. W 6 spółkach w Polsce pracuje ponad 300 osób. W maju 2021 r., w Koszalinie - rozpoczęliśmy budowę Fabryki Przyszłości - będzie to najnowocześniejszy obiekt w całej grupie GEA. Chcesz uczestniczyć w tym niesamowicie ambitnym projekcie? Dołącz do nas!

GEA Farm Technologies Sp. z o. o. jest jednym z największych na świecie dostawców nowoczesnych technologii w branży rolniczej w obszarze produkcji mleka. Naszym atutem są kompleksowe rozwiązania w obszarze urządzeń udojowych, schładzania mleka, wyposażenia obór oraz serwisu i higieny zwierząt.

Aktualnie poszukujemy przedsiębiorczej i dynamicznej osoby na stanowisko:

## **REGIONALNY MENEDŻER SPRZEDAŻY**

Teren działania: obszar Polski centralnej i południowej

### **ZAKRES ZADAŃ:**

- Nawiazywanie i utrzymywanie długoterminowych relacji biznesowych z Dealerami i Klientami;
- Koordynowanie i wspieranie Dealerów w rozwoju sprzedaży segmentu Serwis i Higiena;
- Wspieranie Dealera w przygotowywaniu ofert handlowych i procesach sprzedażowych;
- Doradztwo w zakresie higieny i serwisu;
- Przeprowadzanie szkoleń dla Dealerów i Klientów;
- Opracowywanie planów i działań sprzedażowych.

### **OCZEKIWANIA:**

- Wykształcenie rolnicze – warunek konieczny; preferowany kierunek: zootechnika lub inny;
- Doświadczenie w branży rolniczej;
- Doświadczenie w sprzedaży;
- Umiejętność budowania partnerskich relacji z Dealerami i Klientami;
- Umiejętność planowania działań krótko i długoterminowych;
- Swoboda w prowadzeniu negocjacji, prezentacji i rozmów handlowych;
- Dobra znajomość obsługi programów pakietu MS Office;
- Znajomość języka angielskiego lub niemieckiego będzie dodatkowym atutem;
- Aktywne prawo jazdy kat. B;
- Gotowość do pracy w systemie zdalnym i w terenie;
- Gotowość do prowadzenia własnej działalności gospodarczej.

### **OFERUJEMY:**

- Współpracę z międzynarodową firmą funkcjonującą od ponad 25 lat na rynku polskim;
- Bezpieczną, stabilną, interesującą pracę w przyjaznym i wspierającym zespole;
- Elastyczne warunki pracy;
- Stałe warunki kontraktu i bonusy;
- Kompleksowe wdrożenie i szkolenia;
- Niezbędne narzędzia pracy: samochód, telefon, komputer i inne.

Prosimy o aplikowanie na adres: [rekrutacja@gea.com](mailto:rekrutacja@gea.com)